

Бубнов Иван Борисович



Бекграунд:

Владелец частной консультационной практики, советник по развитию бизнеса в нескольких российских компаниях, владелец продюсерского центра Tamam.Agency, преподаватель Института Практической Психологии Личности «Генезис».

Специальность:

Бизнес-тренер и executive-coach, консультант по управлению, организационному развитию.

Возраст, семейное положение:

54 года. Женат, двое детей

Координаты для связи:

Тел. / WhatsApp: [8-916-173-8099](tel:8-916-173-8099)

Telegram [@Bubnovivan](https://t.me/Bubnovivan), Skype: [bubnovivan](https://skype:bubnovivan)

Web-сайт: bubnov.ru, bubnov.info. E-mail: bubnov@bubnov.ru

Краткие биографические данные

Институт Практической Психологии и Психоанализа (г. Москва)
 Диплом «Консультант по организационному развитию»
 Сертифицированный ментор по стандартам CCF;
 Член «Национальной федерации профессиональных Менторов и Коучей»;
 Год стажировки по специальности «тренер трансформационных тренингов» в компании «Open Forum»;
 С 1992 года владелец рекламно-издательского бизнеса, студии промышленного дизайна, агентством культурных инициатив и нескольких start-up-проектов;
 Более 30 лет проведение авторских тренингов для синхронизации топ-команд в единой системе координат;
 20 лет консультаций и менторинга владельцев бизнеса и CEO;
 Автор сценария, по которому поставлена пьеса в драматическом театре на Таганке;
 С 1998 года практикующий персональный коуч и тренер (executive coach);
 Автор книг «Видение как ресурс» и «Соло на бизнесе», а также более 60 статей по персональному и организационному развитию, программ на телеканале «Успех».

Опыт проведения краткосрочного обучения ([общая схема продюктов](#))

Основные темы программ: стратегическое развитие, партнерское взаимодействие, лидерство и эффективность ТОПов, управление трансформациями и изменениями

Московская биржа, НРД, Альфа-Банк, СБЕР, ПромСвязьБанк, Московский Индустриальный Банк, ФИДО-БАНК, UniCredit Bank, РосЕвроБанк, Сбер-Сервис, АТМ Альянс, Корпорация АйТи, Онланта, ААМ Системз, РБК Софт, Яндекс-Деньги, Сибур-Минудобрения, Syngenta, Томскнефть, Роснефть, РН Эксплорешн, Славнефть, НорНикель, Роскосмос, РИТЭК, Mirax Group, Коперник, ФСК РАО ЕЭС России, ФОСАГРО, РОСНАНО, Специальные Стали и Сплавы, FERRIT, ЗАО ХК Эсмиком, LOTTE, ФКГ АКЭФ, DIS group, СОГАЗ Жизнь, АльфаСтрахование Жизнь, АльфаСтрахование, СберСтрахование, Мегафон, МГРС, МТС, РТЛабс, RuTube, Ростелеком, ВымпелКом, Связь-Инвест, РБК, TopS Business Integrator, Голден Телеком, RU-CENTER, ТФН (Тринити Фэлконс), Телефон.Ру, КПМГ, ФинЭкспертиза, BDO Russia, Swiss Appraisal, Media Instinct Group, Dentsy, Digital Alliance, Алькасар, Видео Интернешнл (НСК), «MI Group», Маслов Ketchum, Robertson & Blums corp., Hochland, AGAMA, Дымов, ПИР Продукт, X5 Retail Group, «Пятерочка», Леруа Мерлен, PEPSICO, Вимм-Билль-Данн, БТК групп, БТК Девелопмент, Интерьерные решения, STATIO, SMART group, ANKER, fitoutPRO, АРТИ, НеоАрт, Обувная фабрика Метрополис, NISSA, Renault (АВТОФРАМОС), ЛазерПак, Carpet House, Ситэс- электро, Терем, HP Russia, Бытовая техника СОКОЛ, Тракт, МОНТ, Торговая площадь, КЛЕО (Ascott group), ОфисПродукт, НЛК, GLOBBING, People Insight, GALLANER Ligget-Ducat, НИКА, CarpriceВосток, Система Эспарус, Экорт, Издательства Conde Nast, ЭКСМО, МИФ (Манн-Иванов-Фербер), Гаятри, LifeBook, Вокруг Света, Логос-М, NCPHarm, VeraPharm, МакизФарма, Roche, Промфарма, Promomed, Губернские аптеки, INPAS, ЮПЕКО, АВТОМИР, BLOCK Motors, ГеМа Моторс, NRG, Мегалайт-Авто, Кордоба АЕТ, Мастерхост, Квик-Маркет, Система-Гарант, Делада, Ancor, StaffLine, Контакт, Асстра, БелФорт, Единый портал Госуслуг и другие.



Как коуч/советник работал с владельцами и топ-менеджментом компаний ФПК «САТОРИ», «ФинЭкспертиза», ИК «БКС», «Hochland Russland», «Сбер-Сервис», «АльфаАсфальтирование», SMART group, ВнешТоргБанк, ВТБ24, РосЕвроБанк, X5 RETAIL GROUP, Фонд Б.Н.Ельцина, ФКГ АКЭФ и АКЭФ-БАНК, РБК-СОФТ, СтройТехИнвест, РУ Центр, АльфаСтрахование Жизнь, РН-Арктик Шлейф, Hatber, Видео Интернешнл, Планета гостеприимства, VEROPHARM, КондеНаст (издательства Vogue, Glamour, GQ), ООО Мегалайт-Авто, Кордоба АЕТ, PR-агентство Maslov PR, АЛЬФА АСФАЛЬТИРОВАНИЕ, НАНОПРОМ, ООО ААМ Систем, ООО АРТИ, LaserPack, Издательство Lifebook и другие.

Специализация:

Программы корпоративных трансформаций и развития менеджмента: повышения осознанности и soft-skills в сфере управления, новые компетенции Лидерства, управления через смыслы, Инновации и процессы изменений в организации, Разработка элементов культуры и философии компании, Развитие организационных систем; Стратегический менеджмент; Фасилитативные процессы; Медиация конфликтов; Внедрение изменений; Внутренние коммуникации; V.I.P.-тренинг и индивидуальное консультирование (executive coaching).

Профессиональный опыт, реализованные знаковые проекты
[\(схематично\)](#)

2025 г. запуск двух стартапов в сфере развития персонала и разработки ботов; 1993–2024 гг. Более 300 разработанных и проведенных (2 и 3-дневных) тренингов и стратегических сессий/фасилитаций, десятки программ развития менеджмента; 2024 г. Выпуск первого телеграм-бота по созданию персонального Видения, создание и проведение новой тренинговой программы «Джедаи коммуникаций»; 2023 г. Проведение стратегической сессии партнерства «Сбербанк» и «РБК»; 2023 г. Запуск мини-отеля «Tamam.Camp»; 2022 г. Открытие Агентства Культурных Инициатив [«Tamam.Agency»](#); 2022 г. Завершение долгосрочной программы MDP – развития HiPo компании «Hochland Россия». 2021 г. Выход второй книги И. Бубнова «Видение как ресурс» и премьеры спектакля «Проводы Вени или Ангелы уходящих» по пьесе И. Бубнова в Московском Драматическом Театре «Апартэ» на Таганке. 2021 г. Запуск и четырехкратная обкатка с сентября новой корпоративной программы повышения персональной ответственности «ПРОРАЗВИТИЕ». 2020 г. Получение сертификата Ментора по стандартам ICF/CCF; 2020 г. Разработка и проведение серии онлайн-тренингов, бизнес-практикумов, программ поддержки бизнеса в турбулентные времена; 2019 г. Разработка, запуск и проведение долгосрочной программы сопровождения и поддержки трансформации корпоративной культуры крупнейшей дочки «Сбер» – «Сбер-Сервис»; 2019 г. Разработка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента компании «Hochland Russland»; 2018 г. Проведение ежегодного 3-х дневного стратегического форума, компания «Ростелеком» (160 человек, Сочи); 2016-2017 гг. Подготовка и проведение нескольких годовых программ развития менеджмента, компания «Леруа Мерлен» (программа «Менеджмент 3.0»); 2016-2019 гг. Проведение более 30 авторских локомотивных тренингов «ПРОВИЖН» по формированию нового Видения команд и проработки личностных установок, мешающих эффективному групповому достижению целей; 2016 г. Проведение долгосрочной программы развития менеджмента, включая менторинг участников на протяжении всей программы, «Ру Центр» (структура «РБК»); 2015 г. Проведение ежегодной стратегической конференции, компания «Ростелеком» (70 человек, Сочи); 2014 г. Автор и ведущий годового цикла обучения «Управлению проектными группами», компания «Ростелеком»; 2014 г. Проведение ежегодной стратегической конференции, компания «X5 Retail Group» (200 человек);

2013-2014 гг. Подготовка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента, компания «Capris-Восток»;

2013 г. Выступление на профессиональных конференциях и форумах, в том числе на «Российской неделе продаж»;

2013 г. Подготовка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента, компания «ФИНЭКСПЕРТИЗА»;

2013 г. Разработка и проведение цикла обучения (три тренинга) развития управленческих компетенций, компания «РН Эксплорейшн» (структура компании «Роснефть»);

2013 г. Подготовка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента группы, компания «ПИР Продукт»;

2012 г. Тренер глобальной полугодовой тренинговой программы Heitger Consulting (Австрия) по управлению изменений для ТОП-менеджеров компании PepsiCo по всему миру, запись нескольких программ на телеканале «Успех»;

2011 г. Участие в проведении глобальной ежегодной конференции, компания HP Russia (около 100 человек);

2011 г. Проведение выездной конференции для руководства, банк «РосЕвроБанк» (150 человек);

2010-2018 гг. Преподаватель Института практической психологии «Генезис», специализации «Профессия Тренер» и «Профессия Коуч»;

2010-2012 гг. Проведение серии тренингов развития федеральных продаж, компания «Тринити Фелконс»;

2008 г. Годовой проект по выводу собственника из оперативного управления, компания «КОРДОБА»;

2007 г. Проведение ежегодной стратегической конференции-тренинга, компания «Гарант» (100 человек, Черногория);

2007-2008 гг. Выигранный тендер и проведение двух проектов оценки по моделям компетенций высшего управленческого состава, компания МИРАКС;

2006 г. Разработка и проведение программы подготовки внутренних тренеров и методологии для каскадирования процедуры МВО на всю структуру, компания «ВиммБилльДанн»;

2005-2013 гг. Консалтинговое сопровождение компании «АРТИ»: моделирование оргструктуры, формирование бизнес-процессов, выход на стратегическое управление, разработка и внедрение процесса отбора персонала на основе оценки компетенций;

2005-2008 и 2010 гг. Консалтинговый проект по созданию новой архитектуры оргструктуры компании, формированию среднего менеджмента и выводу собственников из оперативного управления, компания «Мегалайт»;

2004 г. Разработка и ведение проекта создания вертикально интегрированного банковского холдинга из группы компаний «АКЭФ»;

2004 г. Разработка и проведение «Академии менеджмента» - внутреннего курса развития управленческих компетенций, компания «ААМ Системз»;

2004-2005 гг. Проведение серии тренингов по развитию компетенций продаж, компания «БЛОК-МОТОРС»;

2003-2006, 2010 и 2014 гг. Консалтинговое сопровождение: медиация конфликтов собственников, сопровождение разделения бизнеса, формирование оргструктуры, поддержка в создании системы оценки компетенций внутри агентства, компания «Маслов, Сокур и партнеры» (в дальнейшем «Маслов PR» и «Маслов Ketchum»);

2001-2005 и 2008 г. Цикл тренингов по продажам и коммуникациям в условиях давления, компания «НИССА ОФИТЕК»;

1999-2000 гг. Консультационный проект по структуризации бизнеса и формированию системы управления в холдинге «Метрополис-Gian Marko Benatti» (Россия-Италия);

1993-2000 гг. Десятки тренингов продаж и коммерческих коммуникаций;

1992-1994 гг. Член Совета директоров фонда «Lifespring Foundation Moscow»;

1990-1998 гг. Собственный издательский бизнес. Опыт проведения семинаров и тренингов для сетевых компаний.



Дополнительное образование: Курс обучения менторингу в «Международном университете Глобал Коучинг»;
Программа «Эволюционный коучинг» (продолжение программы «Эволюция»);
Курс обучения невербальному коучингу Стюарда Хеллера;
Краткосрочный курс «Теории U» по Отто Шармеру;
Курс по Психосинтезу;
Курс по Эмбодимент-подходу;
Курс по теме «Design thinking»;
Тренинги по MBTI (типология Myers-Briggs);
Тренинг с сертификацией по методологии оценки личности Hogan;
Обучение ведущих-фасилитаторов программы «R2»;
Различные программы по mindfulness;
Годовая программа трансформационного лидерства «Challenging mindsets» в рамках интегральной логики (вертикального развития), теперь программа «Эволюция»;
Курс «Человеческие мотивации» Игоря Александрова;
Обучение по стандартам PMI;
Курс Сергея Макшанова по «Стратегическому управлению», Институт Тренинга, Санкт-Петербург;
Курс Валерия Гончарука по «Стратегическому маркетингу и организационному развитию»;
Курс «Описание бизнес-процессов», сертифицирован в нотациях IDEF, BPwin;
Тренинги и мастерские личностного роста (компания Lifespring);
Конференции и мастер-классы по коучингу и организационному консультированию.

Дополнительные сведения: Опыт шатловой работы за рубежом (Италия);
Страны проживания: Россия, Турция;
Мой канал: <https://t.me/chtoonbubnit>

